



Η ελληνική Βιομηχανία Αναψυκτικών ΕΨΑ, ενσωμάτωσε στον τρόπο λειτουργίας της τη σύγχρονη λύση που της προσέφερε η Regate. Το BizGate έδωσε τη δυνατότητα καλύτερης παρακολούθησης και συντήρησης των παγίων (άνω των 1000) και επιτάχυνε τις διαδικασίες παραγγελιοληψίας.

Η ανάγκη

- Πληροφορίες και ιστορικό των παγίων
- Παρακολούθηση παγίων και καταγραφή απολεσθέντων
- Καλύτερη κατανομή ψυγείων στα σημεία πώλησης
- Άμεση καταγραφή βλαβών και ιστορικό ανά πελάτη και πάγιο
- Κλασική και τριγωνική παραγγελιοληψία
- Βελτίωση δρομολόγησης παραγγελιών

Η λύση

- Ενσωμάτωση πληροφοριών πελάτων και παγίων στις συσκευές των εν κινήσει στελεχών
- Γεωγραφική παρακολούθηση παγίου και αξιολόγηση μέσω GPS του σημείου που βρίσκεται καθώς και της κατάστασης του
- Δυνατότητα παραγγελιοληψίας εκ μέρους τρίτων προμηθευτών
- Πρόταση του συστήματος για στρογγυλοποίηση παραγγελίας σε επίπεδο στρώσης παλέτας ή παλέτας
- Αναλυτικά report για πλάγια, βλάβες, πελάτες, πωλήσεις και προϊόντα

Πελάτης: ΕΨΑ Α.Ε.

Κλάδος: Βιομηχανία Αναψυκτικών και Χυμών

Ίδρυση: 1928

Αριθμός πωλητών: 35

Σημεία πώλησης: Μικρή Λιανική, περίπτερα, χονδρεμπορία, Super Market, εστιατόρια, καφέ

Υλοποιημένη λύση: Bizegate SFA, Asset Tracking

Τα οφέλη

- Αύξηση παραγωγικότητας και αριθμού πωλήσεων
- Επιτάχυνση των διαδικασιών επίλυσης των προβληματικών παγίων
- Πλήρη και άμεση γνώση της κατάστασης του παγίου
- Χάραξη στρατηγικής κατανομής των παγίων βάσεις πραγματικών και επικαιροποιημένων δεδομένων
- Ευκολότερη, οικονομικότερη και ταχύτερη διανομή των προϊόντων

Δείτε περισσότερα case studies: www.regate.gr